



Formation 102 :

Intitulé de la formation :

Je crée un magasin de vente au détail

Identifiant interne :

CPF_FOR_JCUMAD_P

Pré-requis :

Aucun

Objectif de la formation :

Les objectifs du parcours d'actions pour créer un magasin de vente au détail sont :

- Maîtriser les clés de la démarche entrepreneuriale
- Comprendre la nécessité de réaliser une étude de marché et de tester l'offre quel que soit le statut juridique choisi
- Savoir monter un business plan
- Savoir vendre par téléphone et en face à face
- Apprendre à gérer un magasin de vente, une boutique

L'accès au catalogue de formation est ouvert pour 2 mois en illimité. Pendant ces deux mois, le porteur de projet est motivé par un consultant pour se former.

Contenu de la formation :

La formation est réalisée en ligne.

4 parcours de formation en vidéo, accessibles en e-learning sur la création d'un magasin de vente au détail. Les parcours sont étudiables pendant 2 mois, 24h/24 et en illimité par le porteur de projet.

- Je crée mon entreprise – [Télécharger le parcours \(PDF\)](#)
- Je vends au comptoir en magasin – [Télécharger le parcours \(PDF\)](#)
- Je vends par téléphone et en salle d'exposition – [Télécharger le parcours \(PDF\)](#)
- Je gère une unité commerciale – [Télécharger le parcours \(PDF\)](#)

Les points forts de la formation :

Les parcours sont étudiables par le porteur (la porteuse) de projet pendant 2 mois, 24Heures/24, en illimité sur www.forces-lms.com.

4 parcours de formation en vidéo, accessibles en e-learning sont disponibles pendant 2 mois et 24H/24 pour acquérir les compétences et connaissances manquantes.

Les formations sont enregistrées en vidéo par des consultants spécialisés dans leurs domaines de compétences et dans l'accompagnement des porteurs de projets entrepreneuriaux.

Plusieurs experts ont enregistré les 49h de formations en vidéo des 4 parcours de formation.

Les vidéos sont interactives, enregistrées sous forme d'interviews entre un expert et un intervieweur, le plan de la formation, les idées clés et les points importants sont incrustés en texte dans la vidéo.

La plateforme de e-learning utilisée reconstitue un centre de formation avec 7 salles de formation qui hébergent les formations. Les apprenants sont représentés par des avatars qui peuvent échanger entre eux.

Résultats attendus de la formation :

A l'issue de la formation, le (la) porteur (porteuse) de projet a acquis les connaissances qui lui manquaient pour créer son activité.

La réalisation du programme de formation est facilitée par le suivi et le contrôle de la réalisation des formations par un consultant Forces.

Un planning précis et individuel est mis en place pour que, dans les deux mois, les objectifs aient été atteints.

Modalités pédagogiques :

4 parcours de formation accessibles pendant 2 mois.

Formation en ligne ouverte 24h/24.

Handicap :

Formation en ligne 24h/24.

FORCES est référencé sur DATADOCK



 **RÉPUBLIQUE FRANÇAISE**

La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante :

ACTIONS DE FORMATION

L'équipe pédagogique de FORCES peut être contactée sur pedagogie@laformationpourtous.com (réponse dans les 24 heures ouvrables) et du lundi au vendredi de 9h à 13h et de 14h à 17h au 01.39.57.64.82.

Les vidéos de formation sont consultables par les personnes porteuses de handicap physique de leur domicile, sur leur ordinateur, tablette ou portable. Les personnes souffrant de handicap visuel ou auditif peuvent avoir des difficultés à voir ou à entendre les vidéos.

Dans ce cas, elles peuvent consulter :

- l'AGEFIPH : www.agefiph.fr – 0 800 11 10 09 – et la page de son site web spécialement dédiée à la formation : <https://www.agefiph.fr/ressources-handicap-formation>
- le site service-public.fr pour connaître leurs droits : <https://www.service-public.fr/particuliers/vosdroits>

WWW.FORCES-LMS.COM

Email : commercial@forces.fr