

**170 minutes de formation vidéo**

**110 questions et réponses commentées pour valider vos connaissances**

## **Vous installer en réseau**

### **Vos objectifs :**

- Comprendre les mécanismes de l'installation en réseau
- Acquérir une méthodologie précise pour choisir votre réseau
- Arriver au but et vous installer en réseau
- Gagner du temps, de l'argent et de l'énergie

### **Public visé :**

- Porteur de projet
- Chef d'entreprise
- Conseil des porteurs de projets et chefs d'entreprises

### **Pré-requis :**

- Vouloir devenir entrepreneur et choisir le mode d'entrepreneuriat adéquat

### **Vos formateurs :**

<b>Jean-Paul Debeuret</b>	entrepreneur chevronné et diplômé d'expertise comptable
<b>Pascal Roy</b>	manager de bureau d'expertise comptable
<b>Aurélie Poilpray-Lacomme</b>	consultant en entrepreneuriat et en finance

## **Le contenu de la formation**

### **Introduction**

L'entrepreneuriat en France et les modes d'entrepreneuriat possibles.

### **Les étapes de l'installation en réseau :**

1. Vous informer sur les réseaux contractuels
2. Comprendre les différences entre création pure et installation en réseau
3. Comprendre les différences entre reprise d'entreprise et installation en réseau
4. Créer ou reprendre en réseau
5. Déterminer votre cahier des charges d'intégration dans un réseau
6. Sélectionner des têtes de réseau
7. Prendre contact avec les têtes de réseau
8. Obtenir les renseignements sur les têtes de réseau
9. Enquêter sur la solidité du réseau
10. Etudier le concept
11. Vous imprégner de la vie du réseau
12. Analyser dans le détail les apports de la tête de réseau
13. Signer un contrat de réservation
14. Trouver un emplacement
15. Réaliser votre business plan
16. Négocier avec le franchiseur
17. Obtenir les financements
18. Signer le contrat définitif
19. Vous préparer à démarrer
20. Démarrer

### **Conclusion**

Devenir membre d'un réseau ne s'improvise : vous devez une démarche étape par étape, avec rigueur et professionnalisme.