

50 minutes de formation vidéo

70 questions et réponses commentées pour valider vos connaissances

Trouver une entreprise à reprendre

Vos objectifs :

- Cibler vos recherches d'entreprises à reprendre pour gagner du temps et être efficace
- Déterminer votre cahier des charges de l'entreprise à reprendre
- Etudier les dossiers obtenus sur les entreprises à vendre
- Trouver l'entreprise qui vous convient

Public visé :

- Repreneur d'entreprise
- Chef d'entreprise
- Conseil en ressources humaines

Pré-requis :

- Vouloir reprendre une entreprise

Vos formateurs :

Jean-Paul Debeuret

entrepreneur chevronné et diplômé d'expertise comptable

Didier Chigot

expert-comptable et commissaire aux comptes

Le contenu de la formation

Introduction

La démarche de reprise d'entreprise et l'importance d'une recherche efficace et performante d'une entreprise à reprendre.

Les étapes du développement d'une entreprise :

1. Inventorier les qualités et expériences nécessaires
2. Cibler votre secteur d'activité
3. Préciser votre enveloppe financière
4. Délimiter votre secteur géographique
5. Comprendre le contenu du dossier de présentation
6. Déterminer le rôle des intermédiaires
7. Signer l'engagement de confidentialité
8. Déterminer la faisabilité de l'opération

Conclusion

Les étapes suivantes dans votre démarche de reprise d'entreprise : diagnostic, évaluation, négociation et prise en main.