

50 minutes de formation vidéo

70 questions et réponses commentées pour valider vos connaissances

Assimiler la démarche de reprise d'entreprise

Vos objectifs :

- Comprendre les mécanismes de la reprise d'une entreprise
- Acquérir une méthodologie précise
- Arriver au but et reprendre une entreprise
- Gagner du temps, de l'argent et de l'énergie

Public visé :

- Repreneur d'entreprise
- Chef d'entreprise
- Conseil en entreprise

Pré-requis :

- Vouloir reprendre une entreprise ou avoir un projet d'entreprise

Vos formateurs :

Didier Chigot	expert-comptable et commissaire aux comptes
Jean-Paul Debeuret	entrepreneur chevronné et expert-comptable diplômé
Aurélié Lacomme	consultant en entrepreneuriat et en finance

Le contenu de la formation

Introduction

La reprise d'une entreprise fait gagner beaucoup de temps par rapport à la création ex-nihilo. Elle coûte également souvent plus cher que l'installation dans le cadre d'un réseau.

Vous devez donc adopter une méthodologie précise et rigoureuse pour réussir votre opération de reprise d'entreprise.

La démarche de reprise d'entreprise :

1. Connaître les intervenants en transmission d'entreprise
2. Trouver la cible
3. Faire connaissance avec l'entreprise à reprendre
4. Diagnostiquer l'entreprise
5. Analyser financièrement l'entreprise
6. Évaluer l'entreprise
7. Négocier la reprise
8. Concrétiser la négociation

Conclusion

Depuis le début de votre recherche d'une entreprise à reprendre, vous avez beaucoup travaillé, avec rigueur et méthode. Vous pouvez être fatigué par le stress des négociations mais c'est maintenant que tout se joue.

Vos 100 premiers jours à la tête de votre entreprise doivent vous permettre de montrer à tout votre environnement que vous êtes à même de tenir votre rôle de chef d'entreprise.