

Devenir entrepreneur

Formation 1 *Vos premiers pas de créateur*

Vos objectifs :

- Comprendre les qualités et compétences requises pour devenir entrepreneur
- Vous convaincre du nécessaire soutien de votre entourage
- Comprendre les différences entre secteur d'activité, métier et marché
- Connaître les principales conditions d'exercice professionnel
- Choisir entre la création d'entreprise, la reprise d'entreprise ou le rattachement à un réseau
- Connaître la méthodologie de création d'entreprise

Public visé :

- Créateur et repreneur d'entreprise
- Chef d'entreprise
- Conseil des chefs d'entreprises

Pré-requis :

- Vouloir devenir entrepreneur et, éventuellement, avoir un projet d'entreprise

Vos formateurs :

| | |
|---------------------------|--|
| Jean-Paul Debeuret | entrepreneur chevronné et expert-comptable diplômé |
| Auréliacomme | consultant en entrepreneuriat et en finance |

Vos collègues, porteurs de projets :

| | |
|-------------------------|--|
| Nathalie Carré | création de son salon de coiffure |
| Eric Couvert | reprise d'un cabinet de courtage en assurance |
| Henri Dufour | création de son restaurant |
| Jean-Paul Honoré | création de son entreprise de services liés à Internet |

Les modules de la formation : « Vos premiers pas de créateur »

- Module 1 – Evaluer vos chances de réussite comme entrepreneur
- Module 2 – Déterminer vos secteur d'activité ou métier et marché
- Module 3 – Choisir les principales conditions d'exercice de votre activité
- Module 4 – Intégrer la méthodologie de création d'entreprise

Formation 1 *Vos premiers pas de créateur*

Module 1 – Evaluer vos chances de réussite comme entrepreneur

Vos objectifs :

- Comprendre les qualités et compétences requises pour être entrepreneur
- Vous convaincre du nécessaire soutien de votre entourage
- Décider en connaissance de cause de devenir entrepreneur

Public visé :

- Créateur d'entreprise
- Repreneur d'entreprise
- Salarié ayant un projet d'entreprise
- Conseil des chefs d'entreprises

Pré-requis :

- Vouloir devenir entrepreneur et, éventuellement, avoir un projet d'entreprise

Le contenu du module

Introduction

De l'idée d'un projet à la décision de créer ou reprendre une entreprise.

Première partie : Evaluer vos chances de réussite comme entrepreneur

1. Les qualités personnelles nécessaires à un futur chef d'entreprise
2. Les compétences requises pour être entrepreneur
3. Les appuis à rechercher pour diminuer les risques d'échec
4. L'effort financier personnel

Deuxième partie : Devenir chef d'entreprise en pratique

Les implications du nouveau statut en termes de :

- motivation,
- charge de travail,
- responsabilités supplémentaires,
- besoins financiers...

Conclusion

La création ou la reprise d'entreprise : un choix positif qui demande une préparation importante.

Formation 1 *Vos premiers pas de créateur*

Module 2 – Déterminer vos secteur d'activité ou métier et marché

Vos objectifs :

- Comprendre les différences entre secteur d'activité, métier et marché
- Vous convaincre de la nécessité d'entreprendre dans un métier connu
- Commencer à réfléchir à la définition de votre marché

Public visé :

- Créateur d'entreprise
- Repreneur d'entreprise
- Salarié ayant un projet d'entreprise
- Conseil des chefs d'entreprises

Pré-requis :

- Vouloir devenir entrepreneur et, éventuellement, avoir un projet d'entreprise

Le contenu du module

Introduction

De l'idée d'un projet à la fixation des grandes lignes de votre activité : secteur, métier, marché.

Première partie : Déterminer votre secteur d'activité ou métier et marché

1. Votre secteur d'activité et votre marché :
 - Les avantages à entreprendre dans un secteur connu
 - Les risques à entreprendre dans un secteur inconnu
2. La démarche de choix

Deuxième partie : La démarche pratique de choix

Les points à approfondir à ce stade de la démarche d'entrepreneuriat :

- le choix d'un secteur d'activité et d'un métier en adéquation avec les expériences des différents associés du projet,
- le choix d'un marché connu,
- une première étude de votre clientèle et de vos concurrents.

Conclusion

La nécessité de choisir un secteur d'activité, un métier et un marché connus pour augmenter vos chances de réussite.

Formation 1 *Vos premiers pas de créateur*

Module 3 – Choisir les principales conditions d'exercice de votre activité

Vos objectifs :

- Connaître les principales conditions d'exercice professionnel
- Comprendre les avantages et inconvénients de chacune
- Choisir entre création, reprise et rattachement à un réseau
- Décider de vous lancer seul ou avec des associés

Public visé :

- Créateur d'entreprise
- Repreneur d'entreprise
- Salarié ayant un projet d'entreprise
- Conseil des chefs d'entreprises

Pré-requis :

- Vouloir devenir entrepreneur et, éventuellement, avoir un projet d'entreprise

Le contenu du module

Introduction

Avant de vous lancer, vous devez décider et choisir les conditions d'exercice de votre activité.

Première partie : Choisir les principales conditions d'exercice de votre activité

Les trois principaux choix à effectuer :

1. Décider de créer ou de reprendre une entreprise
2. Vous rallier à un réseau
3. Exercer seul ou avec des associés

Deuxième partie : Comprendre les critères de choix de vos conditions d'exercice

Les critères pour prendre vos décisions :

- la volonté d'aller plus ou moins vite,
- l'acceptation ou non d'une relative perte d'indépendance dans la structure déjà existante d'un réseau, mais également dans une association,
- l'expérience de gestion antérieure,
- l'enveloppe budgétaire disponible,
- l'innovation du produit et/ou service par rapport à l'existant...

Conclusion

Vos choix effectués concernant les conditions d'exercice de votre propre activité, vous devrez appliquer une méthodologie rigoureuse pour créer, reprendre ou rallier un réseau, seul ou avec des associés.

Formation 1 *Vos premiers pas de créateur*

Module 4 – Intégrer la méthodologie de création d'entreprise

Vos objectifs :

- Comprendre les mécanismes de la création d'entreprise
- Acquérir une méthodologie précise
- Recenser les pièges et écueils d'une création d'entreprise
- Vous assurer de n'oublier aucun point essentiel

Public visé :

- Créateur d'entreprise
- Salarié ayant un projet d'entreprise
- Conseil des chefs d'entreprises

Pré-requis :

- Vouloir devenir entrepreneur
- Vous être assuré de vos chances de réussite comme entrepreneur

Le contenu du module

Introduction

La création d'une entreprise nécessite l'application d'une démarche rigoureuse, chaque étape conditionnant la pleine réussite de la suivante.

Première partie : Les étapes de la méthodologie de création d'entreprise

Après avoir évalué vos chances comme entrepreneur et fixé les grandes lignes de votre projet, vous devez :

1. Evaluer votre marché
2. Chiffrer vos projets et décisions
3. Rechercher les fonds nécessaires
4. Bâtir votre outil de travail
5. Choisir votre statut juridique, fiscal et social
6. Démarrer votre activité

Deuxième partie : Les étapes en pratique

- Les principaux points à voir par étape en fonction des caractéristiques de votre projet
- La mise en avant des liens entre les étapes et l'influence extérieure possible

Conclusion

Seul le respect d'une démarche rigoureuse permet de régler par avance la majeure partie des potentiels problèmes structurels : vous augmentez les chances de pérennité de votre entreprise.