

Trouver une entreprise à reprendre

Vos formateurs :

Jean-Paul Debeuret

entrepreneur chevronné et diplômé
d'expertise comptable

Didier Chigot

expert-comptable et commissaire aux
comptes

Ce programme de formation est exclusivement réservé à une utilisation personnelle et individuelle. Il est interdit de faire une quelconque utilisation collective, de reproduire tout ou partie de ce programme dans quelque but et pour quelque audience que ce soit sans l'autorisation écrite, nominale et spécifique de FORCES.



FORCES FORMation Compétence Efficacité Savoir-faire
31, avenue Carnot – BP 278 – 78504 SARTROUVILLE
Tél. : 01.39.57.64.82 Fax : 01.39.57.93.09 www.forces.fr

Les objectifs de la formation

« TROUVER UNE ENTREPRISE À REPRENDRE »

1. Cibler vos recherches d'entreprises à reprendre pour gagner du temps et être efficace
2. Déterminer votre cahier des charges de l'entreprise à reprendre
3. Etudier les dossiers obtenus sur les entreprises à vendre
4. Trouver l'entreprise qui vous convient

Le mode d'emploi des formations FORCES

- 1 - **Avant la formation**, évaluez, dans un premier temps, vos connaissances (page 4).

Cette phase vous permet :

- de déterminer vos connaissances sur le thème,
- de recenser quels sont vos besoins et vos attentes sur les différents sujets traités par cette formation.

- 2 - **Formez-vous :**

- Visionnez la formation vidéo jointe.
- Cette formation est divisée en 8 étapes, plus l'introduction et la conclusion, de 6 à 10 minutes chacune. Le minutage cumulé est indiqué page suivante.
- A l'aide du livret joint, testez, validez et complétez les connaissances acquises grâce à la formation vidéo. Vous pouvez le faire soit à la fin de chaque étape de la formation, soit quand vous le souhaitez.
- Reportez-vous si besoin aux définitions (pages 6 à 9).

- 3 - **Après la formation**, évaluez vos connaissances, afin de vérifier que vous avez bien intégré les notions et enseignements fondamentaux de la formation.

Si nécessaire, visionnez une nouvelle fois la formation vidéo.

- 4 - Pour vous aider dans vos démarches et approfondir certains points, FORCES a sélectionné pour vous des **adresses utiles**. N'hésitez pas à prendre contact.

Le plan de la formation (vidéo et tests)

	Minutage vidéo	Pages
Evaluez vos connaissances avant la formation		4
Votre démarche de reprise d'entreprise		5
Définitions		6-9
Introduction	0'00	10-11
1 – Inventorier les qualités et expériences nécessaires	2'59	12-13
2 – Cibler votre secteur d'activité	9'35	14-15
3 – Préciser votre enveloppe financière	12'40	16-17
4 – Délimiter votre secteur géographique	18'15	18-19
5 – Comprendre le contenu du dossier de présentation	22'24	20-21
6 – Déterminer le rôle des intermédiaires	29'11	22-23
7 – Signer l'engagement de confidentialité	35'15	24-25
8 – Déterminer la faisabilité de l'opération	37'30	26-27
Conclusion	43'09	28-29
Evaluez vos connaissances après la formation		30-31
Adresses utiles		31