

Assimiler la démarche de reprise d'entreprise

Vos formateurs :

Didier Chigot expert-comptable et commissaire aux comptes

Jean-Paul Debeuret entrepreneur chevronné et expert-comptable diplômé

Votre animatrice :

Aurélie Lacomme consultant en entrepreneuriat et en finance

Ce programme de formation est exclusivement réservé à une utilisation personnelle et individuelle. Il est interdit de faire une quelconque utilisation collective, de reproduire tout ou partie de ce programme dans quelque but et pour quelque audience que ce soit sans l'autorisation écrite, nominale et spécifique de FORCES.

Les objectifs de la formation « ASSIMILER LA DÉMARCHE DE REPRISE D'ENTREPRISE »

- Comprendre les mécanismes de la reprise d'une entreprise
- Acquérir une méthodologie précise
- Arriver au but et reprendre une entreprise
- Gagner du temps, de l'argent et de l'énergie

Le mode d'emploi des formations FORCES

1. **Avant la formation**, évaluez, dans un premier temps, vos connaissances (pages 4 et 5).

Cette phase vous permet :

- de déterminer vos connaissances sur le thème,
- de recenser quels sont vos besoins et vos attentes sur les différents sujets traités par cette formation.

2. **Formez-vous :**

- Visionnez la formation vidéo jointe.
- Cette formation est divisée en 8 étapes, plus l'introduction et la conclusion, de 4 à 6 minutes chacune. Le minutage cumulé est indiqué page suivante.
- A l'aide du livret joint, testez, validez et complétez les connaissances acquises grâce à la formation vidéo. Vous pouvez le faire soit à la fin de chaque étape de la formation, soit quand vous le souhaitez.
- Reportez-vous si besoin aux définitions (pages 6 et 7).

3. **Après la formation**, évaluez vos connaissances, afin de vérifier que vous avez bien intégré les notions et enseignements fondamentaux de la formation.

Si nécessaire, visionnez une nouvelle fois la formation vidéo.

4. Pour vous aider dans vos démarches et approfondir certains points, Forces a sélectionné pour vous des **adresses utiles**. N'hésitez pas à prendre contact.

Le plan de la formation (vidéo et tests)

	Minutage vidéo	Pages
Évaluez vos connaissances avant la formation		4-5
Définitions		6-7
Introduction	0'00	8-9
1. Connaître les intervenants en transmission d'entreprise	4'25	10-11
2. Trouver la cible	8'56	12-13
3. Faire connaissance avec l'entreprise à reprendre	14'12	14-15
4. Diagnostiquer l'entreprise	19'00	16-17
5. Analyser financièrement l'entreprise	24'01	18-19
6. Évaluer l'entreprise	28'57	20-21
7. Négocier la reprise	33'51	22-23
8. Concrétiser la négociation	38'17	24-25
Conclusion	43'57	26-27
Modèles d'états financiers		28
Méthodes d'évaluation		29
Évaluez vos connaissances après la formation		30-31
Adresses utiles		31