

Devenir entrepreneur

Formation 1

Vos premiers pas de créateur

Vos objectifs pour la formation

- Comprendre les qualités et compétences requises pour devenir entrepreneur.
- Vous convaincre du nécessaire soutien de votre entourage.
- Comprendre les différences entre secteur d'activité, métier et marché.
- Connaître les principales conditions d'exercice professionnel.
- Choisir entre la création d'entreprise, la reprise d'entreprise ou le rattachement à un réseau.
- Connaître la méthodologie de création d'entreprise.

Vos formateurs :

Jean-Paul Debeuret entrepreneur chevronné et expert-comptable diplômé

Aurélie Lacomme consultant en entrepreneuriat et en finance

Vos collègues, porteurs de projets :

Nathalie Carré création de son salon de coiffure

Eric Couvert reprise d'un cabinet de courtage en assurance

Henri Dufour création de son restaurant

Jean-Paul Honoré création de son entreprise de services liés à Internet

Ce programme de formation est exclusivement réservé à une utilisation personnelle et individuelle. Il est interdit de faire une quelconque utilisation collective, de reproduire tout ou partie de ce programme dans quelque but et pour quelque audience que ce soit sans l'autorisation écrite, nominale et spécifique de FORCES.

Le mode d'emploi des formations FORCES

- Avant la formation**, évaluez, dans un premier temps, vos connaissances. Cette phase vous permet :
 - de déterminer vos connaissances sur le thème,
 - de recenser quels sont vos besoins et vos attentes sur les différents sujets traités par cette formation.
- Formez-vous :**
 - Visionnez la formation vidéo jointe.
 - Cette formation est divisée en 4 modules de 35 à 40 minutes chacun. Chaque module comprend 6 actes :
 - Acte 1 : présentation du module.
 - Acte 2 : entretien d'un premier porteur de projet avec Jean-Paul Debeuret ou Aurélie Lacomme.
 - Acte 3 : conférence de Jean-Paul Debeuret sur le thème.
 - Acte 4 : suite de l'entretien du premier porteur de projet.
 - Acte 5 : entretien d'un deuxième porteur de projet avec Aurélie Lacomme ou Jean-Paul Debeuret.
 - Acte 6 : fin de l'entretien du premier porteur de projet.
 - A l'aide du livret joint, testez, validez et complétez les connaissances acquises grâce à la formation vidéo. Vous pouvez le faire soit à la fin de chaque module de la formation, soit en cours de module après la conférence de Jean-Paul Debeuret.
 - Reportez-vous si besoin aux définitions.
- Après la formation**, évaluez vos connaissances, afin de vérifier que vous avez bien intégré les notions et enseignements fondamentaux de la formation.
Si nécessaire, visionnez une nouvelle fois la formation vidéo.
- Pour vous aider dans vos démarches et approfondir certains points, Forces a sélectionné pour vous **des adresses utiles**. Contactez-les.

Le plan de la formation (vidéo et tests)

Minutage vidéo Pages

Evaluez vos connaissances avant la formation			3
Définitions			4-5
Module 1 :	Evaluer vos chances de réussite comme entrepreneur	0'00	6-7
Module 2 :	Déterminer vos secteur d'activité ou métier et votre marché	26'28	8-9
Module 3 :	Choisir les principales conditions d'exercice de votre activité	56'08	10-11
Module 4 :	Intégrer la méthodologie de création d'entreprise	1'23'21	12-13
Evaluez vos connaissances après la formation			14-15
Adresses utiles			15