

## Formation 14 – Intégrer votre réseau

### **Public visé :**

- Créateur et repreneur d'entreprise
- Candidat franchisé
- Chef d'entreprise
- Conseil des chefs d'entreprises

**Votre formateur :** Jean-Paul Debeuret, diplômé d'expertise comptable, entrepreneur chevronné

### Module 1 : Négocier votre contrat

#### **Vos objectifs :**

- Cerner le panorama de la négociation et vos marges de manœuvre
- Connaître l'ensemble des clauses à négocier dans votre contrat
- Acquérir des techniques de négociation

#### **Votre formation :**

1. La négociation des clauses juridiques
2. La négociation des clauses financières

### Module 2 : Vous préparer à intégrer le réseau

#### **Vos objectifs :**

- Savoir quels sont les derniers contrôles à effectuer sur le réseau
- Trouver le bon local
- Apprendre à réaliser une étude de marché
- Comprendre les règles d'établissement de votre business plan
- Rechercher et trouver les fonds nécessaires

#### **Votre formation :**

1. Faire les derniers contrôles sur le réseau
2. Trouver un local
3. Réaliser votre étude de marché
4. Etablir votre business plan
5. Trouver les fonds nécessaires

### Module 3 : Réussir dans votre réseau

#### **Vos objectifs :**

- Vous former au concept et aux savoir-faire du réseau
- Accepter de participer à la vie de votre réseau
- Envisager les différentes possibilités de développement à l'intérieur même du réseau

#### **Votre formation :**

1. Réussir votre lancement
2. Participer à la vie du réseau
3. Vous développer à l'intérieur du réseau